



Менеджер по продажам

ООО «СТС-ГеоСервис»

Москва, метро Окская

Требуемый опыт работы: не требуется

Полная занятость, полный день

Также рассматриваем выпускников профильных ВУЗов.

Обязанности:

- Активное ведение переговоров.
- Реализация технических продуктов и решений.
- Заказчики - крупнейшие нефтегазовые компании РФ и зарубежья.
- Ведение клиентской базы.
- Проведение презентаций, подготовка коммерческих предложений.
- Заключение договоров.
- Готовность к командировкам, в т.ч. зарубежным.

Требования:

- Коммуникабельность.
- Развитые навыки продаж.
- Образование – высшее / неоконченное высшее (профильное будет преимуществом).
- Умение общаться с высшим руководящим составом.
- Хорошая и грамотная речь.
- Готовность к обучению.
- Презентабельный внешний вид.
- Инициативность.
- Английский (разговорный) приветствуется.

Условия:

- ЗП по результатам собеседования.
- Возможность роста заработной платы, высокий % от продаж.
- Возможность карьерного роста в динамично развивающейся нефтегазосервисной компании.
- Оформление согласно ТК РФ.
- График работы 5/2 с 8:30 до 17:30 (пт с 8:30 до 16:15).
- Доброжелательный коллектив.

Ключевые навыки:

- Ведение переговоров.
- Активные продажи.
- Поиск и привлечение клиентов.
- Проведение презентаций.
- Развитие ключевых клиентов.
- Телефонные переговоры.
- Деловое общение.

Контактная информация:

- 89263765284
- reception@sts-geo.com
- Секретарь “СТС-ГеоСервис”